

# Vendere con internet: la formula 30+30+30+10=100!



## OBIETTIVI

Per poter ricavare profitto in un mercato bisogna conoscerlo, poi serve una strategia e infine sudore e fatica.

In questo corso riceverai gli strumenti che servono a un imprenditore per guidare i propri ragionamenti in modo da trasformarli in investimenti corretti.

L'e-commerce è uno strumento e non è l'unico, ne vedremo tanti.

Imparerete a scegliere, gestire e valutare il lavoro dei fornitori (programmatori, sistemisti, comunicatori, piattaforme, etc..) che vi servono per affrontare il mercato online.

## CONTENUTI

- Introduzione alle opportunità del web: come è integrabile con il lavoro di "vendita tradizionale"

- **30% piattaforma:** analizzare pregi e difetti di tutte le soluzioni disponibili per il commercio elettronico in modo da capire quale scegliere e quando.

- **30% pubblicità:** come impostare una strategia di marketing basata sul web, in modo da poter guidare gli investimenti in comunicazione che siano funzionali alle vendite. Nel web non si fanno investimenti a caso perché tutto è misurabile e collegabile.

- **30% gestione:** allestire il "negozio" online, gestire il magazzino, rapporto con la clientela, contabilità, confezionamento della merce, spedizioni.

- **100% miglioramento continuo:** assieme a un ospite che da tempo ha la vendita online svilupperemo un caso di studio (lo analizzeremo usando una Business Model Canvas) e infine impareremo come tenersi informati per apportare le modifiche giuste al momento giusto perché il web cambia velocemente e bisogna tenere il passo o le vendite crollano!

## REQUISITI DI ACCESSO

Dipendenti /imprenditori di aziende in regola con i versamenti all'ente bilaterale EBITERMO

## DURATA

16 ore

## CALENDARIO INCONTRI

Martedì 16 ottobre 2018	orario 18:00 –21:30
Martedì 23 ottobre 2018	orario 18:00 –21:00
Martedì 30 ottobre 2018	orario 18:00 –21:00
Martedì 06 novembre 2018	orario 18:00 –21:00
Martedì 13 novembre 2018	orario 18:00 –21:30

## SEDE DIDATTICA

CNA provinciale Modena  
Via Malavolti,27– Modena

## IL SEMINARIO è GRATUITO

## INFORMAZIONI E ISCRIZIONI

Cni-Ecivar  
T. 059 269800  
f. 059 253488  
@ [spezani@mo.cna.it](mailto:spezani@mo.cna.it)

**MANIFESTAZIONE DI INTERESSE PER LA PARTECIPAZIONE  
ALLE ATTIVITÀ FORMATIVE CORSUALI GRATUITE  
RIVOLTE AI DIPENDENTI E IMPRENDITORI ISCRITTI AGLI ENTI BILATERALI**

**Da inviare a [spezzi@mo.cna.it](mailto:spezzi@mo.cna.it) / Fax 059 253488**

**CORSO VENDERE CON INTERNET**

**DATI ANAGRAFICI**

NOME	
COGNOME	
AZIENDA	
INDIRIZZO AZIENDA	
TEL. AZIENDA	
E-MAIL AZIENDA	
CONDIZIONE OCCUPAZIONALE	
ADESIONE ENTE BILA- TERALE	<input checked="" type="checkbox"/> EBITERMO

Per ciò che concerne il trattamento dei dati personali ci si atterrà alle disposizioni previste dal D.Lgs. 30/06/2003 n. 196. Dichiarazione rilasciata ai sensi dell'art. 2 della Legge 4/01/1968 come modificato dall'art. 3 comma 10 Legge 15/05/1997 n. 127

Il sottoscritto \_\_\_\_\_ dichiara di essere stato informato da Cni-Ecibar Modena ai sensi del D. Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 e che il suo libero, consapevole, informato e incondizionato consenso:

*è prestato*                      *è negato*

al trattamento dei dati finalizzati unicamente alla partecipazione alle attività formative

Data

Firma Partecipante

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_